



## Cum alegi cea mai bună asigurare de sănătate

CRISTIAN CHINA-BIRTA

MIERCURI, 13 MAI 2015

Like 187

SHARE



În urmă cu vreo 10 ani, am pățit o măgăreață, nespecifică vârstei, ca să zic așa (avem atunci 30 de ani): am făcut apendicită. Am fost tare răvășit de acea experiență... Era prima mea întâlnire cu bisturiul. Sigur că ați putea spune că o operație de apendicită nu e mare șmecherie. Și ați avea dreptate, în mare măsură. Dar pentru mine, cel care până în acel moment am fost sănătos tun, a fost o lovitură existențială masivă :)

După operație, când eram în salonul de recuperare, îmi sună telefonul. Era consultantul meu de asigurări. Care m-a sunat să mă întrebe ce mai fac. I-am spus că sunt în spital și că îmi revin după operația de apendicită. "Măh, ești cu capul?! De ce nu mi-ai spus?", m-a lovit el. Am rămas un pic descumpănit, pentru că nu înțelegeam de ce ar fi trebuit să îl sun. "La ce salon ești?", m-a întrebat. I-am spus și, după cam o jumătate de oră, a venit la mine.

Și mi-a pus în față niște hârtii, mi-a dat pixul în mână și, pe un ton muștrător (de fapt m-a

sănătate: să mă ajute să trec financiar prin acele clipe grele.

Mi-am adus aminte de această întâmplare, pentru că cei de la [Stein Bestasig](#) m-au provocat să spun, din punctul meu de vedere, motivele pentru care vă recomand să vă faceți asigurarea de sănătate. Căci vă recomand cu deosebit de intensă tărie să faceți asta, ca să o zic așa, mai de la peluza vieții, unde îmi place mie să mă situez. Din punctul meu de vedere, există două motive mari și late, învățate din experiența personală, pentru care ar trebui să vă faceți o astfel de asigurare.

**Motivul 1.** Trăim în România. O țara care ne este tare dragă (mă rog, așa simt eu, ceea ce vă doresc și dumneavoastră), dar care are imense probleme când vine vorba despre sistemul medical. Și orice întâlnire cu acest sistem comportă niște – cum să le zic eu – potențiale surse de sechele. Psihice și fizice. Așa că a activa rolul de prevenție, dacă vreți, pe care o asigurare de sănătate îl are pentru tine, ca român, mi se pare din zona de ABC personal.

**Motivul 2.** Unul financiar. Pentru că asigurarea de sănătate înseamnă că pui constant niște bani de-o parte. Și să știi că nu trebuie să faci rost de bani atunci când ai mare nevoie de ei, pentru că ai serviciile medicale acoperite. Mai ales că nu ne alegem momentul în care ne îmbolnăvim... Unii dintre voi știți că am trăit lunile trecute niște clipe oribile, când am avut niște probleme de sănătate în familie. Care au venit peste noi ca un trăznet. Și care ne-au zăpăcit. A știi că, măcar din punct de vedere financiar, nu trebuie să acoperi costurile pentru astfel de momente este, în astfel de clipe, un sprijin extraordinar.

Ce avantaje ai atunci când îți faci o asigurare de sănătate? Ne spun specialiștii de la [Stein Bestasig](#), de la care am luat lista de mai jos.

- Pot fi acoperite afecțiunile pre-existente și bolile cronice fara examinare medicala anterioara emiterii politei, pe baza raspunsurilor furnizate de Asigurat in chestionarul medical pus la dispozitie de Asigurator;
- Asiguratul are libertate de alegere a furnizorului de servicii medicale si a cadrelor medicale. Asiguratorul nu conditioneaza asiguratul la accesarea serviciilor medicale furnizate de partenerii medicali contractuali;
- Poate fi achizitionata o polita prin care asiguratorul nu restrictioneaza accesul asiguratului la anumite servicii medicale prin limitarea acoperirii la o lista fixa de servicii medicale;
- Asiguratul are posibilitatea accesarii nelimitate a serviciilor medicale pe durata asigurarii (numar de consultatii, numar de analize, numar de zile de internare etc.), iar asiguratorul acopera costurile tuturor serviciilor medicale necesare din punct de vedere medical in cazul producerii unui eveniment asigurat, cu respectarea conditiilor de asigurare;
- Serviciul call-center pus la dispozitie de asigurator;
- Poti obtine programari pentru internare in spitale renumite din strainatate;
- Pentru a fi acceptat in asigurare nu este necesar un control medical prealabil;
- Afecțiunile preexistente ar putea fi acoperite prin asigurare in conditii speciale;
- Spitalizare;
- Interventii chirurgicale;
- Maternitate;
- Decontare directa.

Noi ne-am făcut asigurări (nu doar de sănătate, ci și de studii pentru copii și de rentă viageră) cu mulți ani în urmă. În cazul nostru, cea mai bună motivație a fost că am devenit părinți repede, pe la 24 de ani. Iar momentul acela uluitor când îți ții în brațe pentru prima dată copilul îți schimbă percepția asupra vieții. Și începi să pui lucrurile în perspectivă. Și înțelegi că ai copii în aceeași măsură în care și ei te au pe tine :) Și începi să te gândești la ce trebuie să faci de acum înainte. Iar varianta cu asigurările a venit firesc pentru noi. Și am acționat pe cale de consecință.

În urmă cu mai bine de 15 ani, când am intrat noi pe piața asta a asigurărilor, ca să zic așa, am apelat la prieteni, pe care i-am întrebat dacă știu un consultat de asigurări de încredere. Și așa am ajuns să fim asigurați. Nu știam atunci că există noțiunea de broker de asigurări. Căci, dacă am fi știut, clar am fi apelat la un astfel de serviciu.

De ce? Pentru foarte simplul motiv că oamenii aceștia sunt specialiști. Care cunosc piața mai bine decât ai putea tu să o cunoști vreodată, indiferent cât research ai face și câți oameni ai întreba. Oamenii aceștia asta fac în viață, asta este meseria lor.

Dacă vă uitați, spre exemplu, la [echipa de conducere Stein Bestasig](#), o să vedeți oameni care au cel puțin 10 ani de experiență în branșă. Ceea ce înseamnă, cum spuneam, că oamenii aceștia știu tot ce trebuie despre asigurări. Moment în care vin să vă întreb: dacă tot vrei să îți faci asigurare, de ce să nu apelezi la specialiști și să "arzi" astfel etapele cu researchul preliminar, dacă vreți?

Hai să v-o spun altfel. Dacă ați începe voi researchul, pe barba voastră, ar lua ore întregi ca să înțelegeți că mai aveți multe de înțeles despre asigurări :) Dacă apălați la un specialist Stein Bestasig, estimez că într-o oră de discuție ați ajunge la nivelul la care ați ajunge după cel puțin 10 ore de research pe cont propriu. Ba, mai mult, ați pleca de acolo și cu o ofertă comparată pe companii de asigurare, care este cel mai bun material de studiu posibil.

Mai există un aspect, un fel de mit despre brokerul de asigurări: este mai scump decât dacă ai face asigurarea direct cu o companie. Fals. Foarte fals, dacă îmi permiteți forțarea gradului de comparație. În caz că nu știți (și cred că puțini știu asta), un broker de asigurări are înțelegeri speciale cu companiile de asigurări, astfel încât ofertele pe care le primești de la un broker sunt foarte bune. Asta pe lângă, cum spuneam, faptul că înțelegi piața și, mai ales, ce asigurare ți se potrivește și de la ce companie.

Vă recomand, deci, dacă vreți să vă faceți o asigurare, de sănătate sau de orice alt tip, să apălați la specialiști. O să câștigați timp, resurse, confort și, mai ales, o să vă alegeți cu cea mai bună variantă de asigurare pentru voi.

Acestea fiind spuse, vă invit să vă jucați un pic. Dap, să vă jucați. Cu aplicația "Aventura labirintului", dezvoltată de Stein Bestasig, prin care puteți să vă alegeți dintre personajele elefantul protector (favoritul meu :D), pisica pretențioasă și broasca precaută, cu care să găsiți drumul corect. Puteți câștiga, dacă rezolvați labirintul, un smartwatch Samsung Galaxy Gear 2 Neo. Vedeți că drumul prin labirint se parcurge cu tastele, vă prindeți voi :D Succes!



Alege personajul care ți se potrivește și porniți împreună în aventura labirintului!



**Pisica pretențioasă**  
analizează cu atenție fiecare opțiune înainte de a lua o decizie



**Elefantul protector**  
se gândește tot timpul la binele său și al celor din jur înainte de a lua o decizie



**Țestoasa precaută**  
pune în balanță toate riscurile pentru a lua cea mai bună decizie

Start Joc