



Remodelează-ți viața!

Ce asigurare sa aleg pentru copii mei? Aventura labirintului

Postat de Ana Nicolescu la 15 May 2015 in Parenting, Stiri | 0 comentarii



Pe Mariuca am creștinat-o la 6 săptămâni, în mai 2011. Atunci ne-am pus, eu și tatal ei, serios problema ca ar fi indicat să îi facem copilului nostru un cont în care să punem lunar sau trimestrial sau cum om avea, bani pentru ca ea să îi aibă când va fi majoră să facă ce va crede ea ca e util cu ei: fie să-și cumpere o casă, fie să meargă la studii, fie să investească în propria afacere, fie să-și cheltuiască pe călătorii inițiatice, fie pe nimicuri. Aveam banii strânsi de la botezul ei.

Am început să întrebăm în stânga și în dreapta ce ne facem cu suma respectivă. Nu erau nici mulți, nici puțini bani, în jur de 1 000 și ceva de euro și ne-am gândit că ar putea fi un bun început pentru un cont de economii. Timp de trei – patru luni, am mers la vreo trei bănci, ne-am întâlnit cu diferiți agenți care ne prezentau planuri peste planuri din care eu nu înțelegam nimic. Nu vedeam poezia din cifre și mă pierdeam imediat ce deschideau Excel-ul. Bogdan calcula el, fie pe telefon, fie în minte uitându-se în sus, închizând un ochi și scarpinându-se la ceafă și dădea verdictul: "nu la astia". Apoi pierdeam alt timp pentru alte întâlniri plictisitoare și nu știam cum să mă scapam de apelurile exasperante și extrem de insistente din partea agenților. Pana ne-am sicut, pana ne-am mai învartit, am cheltuit banii. De fapt i-am investit în reabilitarea casei și grădini de la munte. Pe de o parte, mi se rupe sufletul ca nu i-am pus Mariuca banii într-un cont și ca ea nu a avut de ales. Pe de alta parte, mă consolez cu gândul că îi place la nebunie la munte și casa îi va rămâne ei și Iuliei, până la urma.



De Vladimir am aflat atunci când Mariuca avea 1 an și 3 luni și stateam împreună, liniștite pe terasa renovată de la munte. Băiatul de 4 ani era internat la Clinica de Pediatrie a Spitalului Universitar din Bonn, Secția Hemato-Oncologie și avea nevoie urgentă de un transplant de celule stem pentru a-și salva viața. M-a impresionat povestea spusă de tatal lui și am vrut să-l ajut cu ce am putut. Așa că am scris despre ei pe blog și le-am spus oamenilor că familia lui Vladimir are nevoie de fonduri pentru acoperirea costurilor pentru căutarea unui donator compatibil în registrele internaționale, recoltarea celulelor stem de la donator, operația de transplant, investigații și tratamentul pregătit și ulterior transplantului. După câteva luni, copilul a murit. Iar mie mi s-au zguduit toate credințele și mi-am dat seama că suntem extrem de fragili în fața destinului.

Această întâmplare nefericită m-a făcut să vreau pentru Mariuca o asigurare de sănătate. Am început din nou să caut și am pornit o campanie pe blog cu ofertele firmelor de asigurări. M-am pierdut însă în calcule, în detalii, în dorințe, aspirații, frici și neîncredere și am reușit să cheltui și banii de la turta.

De anul trecut, din septembrie, Mariuca merge la o grădiniță de stat, unde lucrurile stau în mare parte bine, însă mentalitatea și rigorigența societății nu îi lasă pe copii să se dezvolte în direcția în care au ei talent, abilități, nu le descoperă la ce sunt ei buni, ci merg sub efectul de turmă, uniformizându-se, plafonându-se și ucigându-le unicitatea. Iar din septembrie, Iulia va merge la creșă. Lucru care mă pune în situația de a căuta o asigurare de studii și mă face să îmi doresc ca fețele mele să studieze, la un moment dat, la gimnaziu sau liceu, într-un loc în care să se pună accent pe respect, iubire, empatie, compasiune, aptitudini, valori, unde informația este obținută chiar de copii prin din experiență și interacțiune, nu este dictată timp de 45 de minute în continuu, unde elevii învață și în aer liber, unde profesorii au metode mult mai inteligente să-și stimuleze discipolii să coopereze, altele decât amenințarea, pedepsirea sau mituirea lor. Mi-e groază să încep iar să mă întâlnesc cu agenți de asigurări, mă simt ca într-un labirint: multe opțiuni, multe necunoscute, mult timp alocat cercetării.

Zilele trecute, am aflat că este mult mai ușor să apelez la un consultant pentru a nu mă pierde prin labirintul tuturor ofertelor de asigurări de sănătate, de exemplu. Acest consultant este un specialist al pietei și are cunoștințe temeinice despre toate ofertele asiguratorilor, știe bine avantajele și dezavantajele tuturor, produselor și este în măsură să ofere un sfat competent și obiectiv. În plus, contrar ideilor preconcepute, o poliță prin broker nu este mai scumpă. Astfel, eu pot spune o singură dată ce beneficii urmaresc și câți bani pot să investesc, iar broker-ul de asigurări vine cu soluția optimă, după ce a analizat toate ofertele asiguratorilor. Stein Bestasig este un astfel de broker de asigurări, care are rolul de a selecta pentru cei interesați varianta optimă dintre toate ofertele existente pe piață.

Până te convingi că broker-ul este o variantă câștigătoare, te invit, începând de azi să găsești drumul corect prin labirint și poți câștiga un SmartWatch Samsung Galaxy Gear 2 Neo! Jocul este disponibil aici.

Search bar with "Cauta" button

DESPRE MINE



Imi place sa calatoresc și sa descopar colturi de lume cu mare lîmpede și turcoaz. Cu caracita la gratar și dressing de ulei de masline și otet balsamic. Cu acorduri de chitara melancolica acompaniata de o voce feminina sonora. Cu oameni plini de viata și muzicalitate pentru care cuvintele "repede" și "bani" nu reprezinta un scop, ci un mijloc.

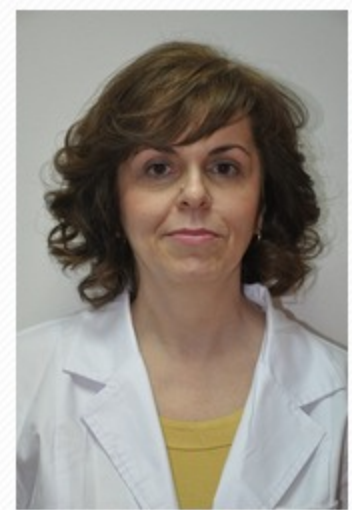
MA GASESTI SI PE AVON CONNECTS

Avon Connects advertisement for 'Mamici cu pitici' featuring Ana Nicolescu and Bogdana Doboc.

FACEBOOK

Facebook post for 'Mamica urbana' with a grid of profile pictures.

CONSULTANT MEDICAL



Dr. Ruxandra Constantina

Logo for 'Cabinet de Consultanta Naturopata' for Dr. Ruxandra Constantina.

PARTENERIATE MEDIA

TOTUL DESPRE MAME logo with website URL www.totuldespreame.ro

PAGINA DE PSIHLOGIE logo featuring a brain graphic